

IT-Partnermanager (m/w/d)

Unser Mandant ist ein mittelständisches Unternehmen – Standort Nürnberg - mit IT-Rundum-Service für namhafte und weltweit tätige Unternehmen. Angefangen von IT-Infrastruktur bis hin zu E-Commerce-Lösungen.

Auf Sie wartet ein unbefristeter Arbeitsvertrag, Weiterbildungs- und Homeofficemöglichkeiten sowie moderne Büroausstattung, spannende Projekte und die neuesten Technologien.

Wesentliche Aufgaben:

- Ausbau und Pflege der bestehenden Partner-/Herstellerbeziehungen sowie Weiterentwicklung der Kooperationen
- Planung und Umsetzung von gemeinsamen Partner-Marketing-/Vertriebsaktionen
- Organisation von Workshops & Schulungen rund um die Partnerlösungen sowie Planung von Webinaren, Events und Kampagnen
- Projektmanagement, Ergebnisreporting und Unterstützung der Teamleitung
- Bindeglied zwischen Vertrieb/Marketing/Partnern inkl. Produktankündigungen/Mailings

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich der IT und/oder ähnl. praktische Erfahrung
- Erfahrung im Bereich Vertrieb, Marketing und/oder Partnermanagement sowie gute Office-Kenntnisse (CRM-Erfahrung vorteilhaft)
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Analytische, kommunikative und organisatorische Fähigkeiten sowie soziale Kompetenz

Ihr Ansprechpartner:

Silvia Scharff

Tel. 0911/377 09 53

job@snecit-personalberatung.de